

LEADFLOW

— 리드플로우 서비스 안내 —

보험 스케줄 퍼미션 전문 기업
귀사의 성공적인 영업을 위한 최적의 파트너

 www.leadflow.co.kr

About Us

보험 스케줄 퍼미션 전문 기업, 리드플로우입니다.

최고의 영업 효율을 위한 든든한 파트너가 되어드리겠습니다.



5년 이상의 검증된 업력

보험 스케줄 퍼미션 분야에서 오랜 시간 쌓아온 노하우를 바탕으로 업계 내 독보적인 신뢰를 구축하였습니다.



신뢰와 믿음의 파트너십

단순한 리드 공급을 넘어, 파트너사의 성공적인 영업을 위해 정직과 신뢰를 최우선 가치로 여깁니다.

“

"리드플로우는
당일 상담, 당일 배정의
원칙을 준수하며,

업계 최고 수준의
빠른 책임 대응을 통해
파트너사의 영업 효율을
극대화합니다."



LEADFLOW PROMISE

성공적인 비즈니스를 위한 약속

Our Core Competency

압도적인 영업 효율성을 위한 리드 공급 시스템



당일 실시간 공급

온라인 상담 신청 및 제휴 사이트 유입 고객을 리드 생성과 동시에 배정하여, 가장 신선한 리드를 즉시 확보합니다.



당일 배정 원칙

빠른 연결이 성패를 좌우합니다.
파트너사가 영업 골든타임을 절대 놓치지 않도록 신속한 배정을 지원합니다.



확실한 사후 관리

배정 후에도 지속적으로 품질을 모니터링하며, 문제 발생 시 업계 최고 수준의 빠른 대응을 보장합니다.



리드플로우는 파트너사의 성과를 최우선으로 생각합니다.

운영 정책

지역별 탄력적 작업 운영 및 납품 완료 보장



탄력적 작업 운영

신청 수량이 적은 특정 지역의 경우, 업무 효율을 위해 매일 소량 작업 대신 일정 물량을 모아 집중적으로 작업을 진행할 수 있습니다.



신속한 작업 재개

작업 지연을 최소화하기 위해, 물량을 모으더라도 최대 2~3일 이내에 작업이 재개될 수 있도록 철저히 관리합니다.



100% DELIVERY GUARANTEE

해당 월 내 모든 수량 납품 완료

리드플로우는 파트너사와의 약속을 최우선으로 생각합니다.

주문하신 달에는 반드시
모든 수량에 대해 납품을
완료할 것을 보장합니다.



● SERVICE 01

일반 보장분석 2차 퍼미션 DB

주력 경제 활동 인구를 타겟으로 한 고효율 리드

🎯 Target: 1990년생 ~ 1965년생

보험 가입 니즈와 구매력이 가장 높은 연령대를 집중적으로 공략하여 실질적인 계약 체결 가능성을 높입니다.



검증된 2차 퍼미션

단순 유입이 아닌, 전문 상담원의 2차 확인을 거쳐 보장분석 상담에 대한 확고한 동의를 얻은 후 진행합니다.



높은 상담 성공률

상담 가능 시간과 기본 정보가 완벽히 확인되어, 배정 즉시 높은 확률로 상담 체결이 가능합니다.

Per Lead

60,000원

(VAT 별도)

- ✓ DB 신청 수량 최소 50개 이상
- ✓ 대량 구매 금액 협의 가능
- ✓ 전국 지역 선택 가능

☎ 문의: 010-9550-9880

● SERVICE 02

실버 보장분석 2차 퍼미션 DB

시니어 시장 공략을 위한 최적의 타겟층 선별 솔루션

🎯 Target: 1964년생 ~ 1957년생

시니어 세대의 관심사와 니즈를 정확히 파악하여, 실질적인 보험 리모델링 및 가입 니즈가 있는 고객을 선별합니다.



시니어 맞춤형 상담 동의 확보

실버 세대의 눈높이에 맞춘 보장분석 상담 프로세스를 통해 거부감을 줄이고 높은 상담 수락률을 보장합니다.



경제적인 시장 진입 기회

합리적인 비용으로 시니어 보험 시장에서의 영업 기회를 확대할 수 있는 최상의 선택입니다.

Per Lead

45,000원

(VAT 별도)

- ✓ DB 신청 총 수량 최소 50개 이상
- ✓ 합리적인 비용의 고효율 DB
- ✓ 전국 지역 선택 가능

☎ 문의: 010-9550-9880

Quality Assurance

철저한 사전 검증을 통한 상담 DB

리드플로우는 3단계의 체계적인 검증 프로세스를 통해 불량률을 최소화하고 계약 성공률을 극대화합니다.

High Quality Leads

50% +

우량 고객 비율

엄격한 필터링을 통과한 고품질 DB 제공

Step
01

필수 개인정보 및 상담 환경 확인

이름, 생년월일, 월 보험료, 상담 가능 날짜 및 시간 등 영업에 필요한 합니 기초 정보를 완벽히 수집

Step
02

심층 병력 및 이력 체크

3년 이내 주요 질환(암/심/뇌) 진단 및 입원 여부, 을 최근 3개월 이내 상담 이력

Step
03

상담 인지 및 자격 확인

보험 리모델링에 대한 인지 여부와 외국인, 장애인, 기초생활수급자 여부를 합니 사전에 필터링

AS Policy Checklist

투명하고 공정한 리드플로우만의 AS 기준

 신청하신 AS건은 고객에게 해피콜 확인 후 안내 해드리겠습니다



본인 및 직계 가족 설계사

상담 고객 본인 또는 직계 가족(부모, 배우자, 자녀)이 보험 설계사인 경우 인정됩니다.



결번 / 오번 / 중복 배정

연락처가 유효하지 않거나(없는 번호), 본인이 아닌 경우, 또는 동일한 고객이 중복으로 배정된 경우 인정됩니다.



인수 거절 대상 질환

암, 뇌, 심장 관련 진단 이력이 있거나 최근 3개월 이내 입원 및 수술 이력이 있어 가입이 거절되는 경우 인정됩니다.



최근 2주 이내 상담 이력

최근 2주 이내에 타 채널을 통해 동일한 내용의 상담 또는 리모델링을 이미 진행한 경우 인정됩니다.



자격 미달 고객

외국인(가입 제한), 장애인(심사 불가 수준), 기초생활수급자 등 상담 및 가입 제한 대상인 경우 인정됩니다.



보험 미가입 및 저가 보험료

보험 미가입자이거나 현재 납입 중인 월 보험료 총액이 10만원 미만인 경우 인정됩니다.

 각 항목별 상세 기준 및 증빙 자료는 다음 페이지를 참조해주세요.

AS 공통 원칙

투명하고 공정한 교체 기준



01

AS 접수 가능 기간

DB 수령(전달) 시점 기준 **D+7 이내** 접수 가능합니다.

① 기간 준수 필수



02

AS 처리 방식 2회 까지만동일 등급 및 동일 지역 우선 **1:1 교체**를 원칙으로 하며, AS 건에 대한 재AS는 가능합니다.

필수 준수

03

증빙 필수 원칙

"말로만" 접수는 절대 불가하며, 항목별 **녹취 또는 상담 기록 증빙**이 반드시 필요합니다.

AS 불가 사유

04

단순 번심(관심 없음, 바쁨, 나중에 통화 등)이나 세일즈 결과에 따른 주관적 사유는 인정되지 않습니다.

①

객관적 결격 사유만 인정



AS 신청 방법

05

신속한 처리를 위해 접수 시 **명확한 인정 멘트**가 포함된 녹취 파일을 함께 제출해 주시기 바랍니다.

①

정확한 증빙 = 빠른 처리



무제한 AS 악용 주의

무제한 AS 정책을 악용하는 사례 발생 시,
해당 조직에 대한 전원 공급을

STOP 처리하고

남은 수량은 미배정됩니다!



신청하신 AS건은 고객에게 **해피콜 확인 후 안내** 해 드립니다.

- AS 상세 기준 01

설계사 가족 및 최근 상담 이력

1 본인 / 직계가족 설계사

고객 본인이 보험설계사로 활동 중이거나, **직계가족(부모, 배우자, 자녀)**이 설계사로서 해당 보험을 직접 관리하는 경우 인정됩니다.

❗ 지인 설계사 또는 "아는 설계사, 친척 설계사" 수준은 AS 불가합니다.

2 최근 2주 이내 상담 / 리모델링

최근 2주 이내 타 설계사/GA와 상담을 완료했거나 현재 **리모델링, 가입 심사, 서류 진행 중**임이 명확한 경우 인정됩니다.

❗ 단순 과거 이력 또는 막연한 의사 표명은 AS 불가합니다.

인정 예시 멘트



"제가 설계사예요 / 남편이 설계사라서 다 해요"



"이미 설계안 받았고 심사 중이에요"

필수 증빙 사항

- 통화 녹취 확인**
 '설계사/GA/전속' 등의 명확한 단어 표현
- 상담 진행 단계 언급**
 심사 중, 가입 중, 서류 준비 등 구체적 정황
- 상담 기록 또는 대화 캡처**
 객관적으로 입증 가능한 자료 필수 제출

- AS 상세 기준 02

정보 오류 및 자격 미달 고객

3 결번 / 오번 / 중복 배정

없는 번호 안내가 뜨거나 본인이 아닌 타인이 연결된 경우, 또는 최근 30일 이내 **동일 업체에 중복 배정**된 경우 인정됩니다.

- 타업체 중복 또는 고객의 "전화 많이 온다"는 발언은 AS 불가합니다.

4 외국인 / 장애인 / 기초생활수급자

체류자격 및 가입 제한 외국인, 심사 불가 수준의 장애 등록, 또는 납입 여력이 낮은 **기초생활수급자 고지** 시 인정됩니다.

- 장기거주 외국인 또는 경증 장애는 '힘의'로 분류됩니다.

인정 예시 발언



"여기 OO 아닌데요. 전화 잘못 거셨어요."



"저 기초수급자라서 보험 가입이 어려워요."

필수 증빙 사항

- 통신사 안내 및 타인 연결 녹취**
 없는 번호 안내 또는 "전화 잘못 거셨어요" 발언
- 중복 고객 정보 증빙**
 이름/전화번호 및 기존 수령일 내역 제출
- 자격 미달 직접 발언 확인**
 외국인, 장애인, 수급자 사실 직접 언급 녹취

- AS 상세 기준 03

인수 거절 및 부적합 목적 고객

5 인수거절 / 3대 질환

암/뇌/심 진단 이력, 최근 12개월 내 인수 거절 경험, 또는 **최근 3개월 이내 의사진단, 병원 내원** 확인 시 인정됩니다.

❗ "건강이 안 좋아요" 같은 추상적 표현은 AS 불가합니다.

6 보험 미가입 또는 저가 보험료

현재 **본인 명의 보험이 전혀 없거나(0건)**, 총 월 보험료가 10만원 미만임이 확인된 경우 인정됩니다.

❗ 어린이 / 태아 / 단체보험 등 특수 케이스는 협의 대상입니다.

인정 예시 멘트



"작년에 암 수술을 받아서 가입이 안 될 거예요."



"제 이름으로 들어둔 보험이 하나도 없어요."

필수 증빙 사항

- ✓ **질환 / 입원 / 수술 발연**
구체적인 병력이나 치료 일정 직접 언급 녹취
- ✓ **보험 미가입 / 보험료 언급**
"0건이다", "3만원 낸다" 등 직접적인 수치 언급
- ✓ **상담 목적성 확인**
단순 거절이 아닌 부적합 사유 명확화

Fast & Reliable Process

신속하고 확실한 AS 처리 및 피드백 시스템

접수부터 처리까지, 파트너사의 영업 공백을 최소화하기 위해 체계적으로 운영됩니다.



1

AS 요청 접수

배정 후 7일 이내

- ✓ AS 사유와 함께 접수
- ✓ 증빙 자료(녹취 등) 첨부



2

무조건 당일 피드백

접수 당일 원칙

- ★ 접수 당일 내 검토 및 결과 회신
- 영업 공백 최소화 보장



3

1~2일 이내 처리

최종 완료

- ✓ 확인된 AS 건 교체/처리
- ✓ 최대 2일 이내 최종 완료

리드플루는 "무조건 당일 피드백" 원칙을 통해 파트너사의 영업 공백을 극대화합니다.

전국 서비스 지원 및 맞춤형 상담 안내

파트너사의 성공적인 영업을 위해 최적화된 솔루션을 제공합니다.



전국 지역별 진행 가능

수도권은 물론 전국 모든 지역에서 동일한 고품질의 보장분석 리드를 안정적으로 공급 받으실 수 있습니다.



맞춤형 수량 및 지역 설정

파트너사의 영업 규모와 활동 지역에 맞춰 최적화된 리드 공급 수량을 유연하게 조율해 드립니다.



전문 상담 지원 시스템

단순 공급을 넘어 파트너사의 영업 환경에 최적화된 DB 활용 전략을 함께 고민하고 지원합니다.

Direct Inquiry

상담 문의

상세 수량 및 지역 구분, 프로모션 적용 등
궁금하신 사항은 언제든지 문의해 주세요.
전문 상담원이 친절히 안내해 드립니다.



Call Us

010-9550-9880



Website

www.leadflow.co.kr

평일 09:00 - 18:00 (점심시간 12:00 - 13:00)
주말 및 공휴일 휴무